לשונית חדשה

התאמה למכירות

לשונית ראשית כמו בעסקי - לאדם בודד

לקחת מנגנון של בדיקה להתאמה עסקית לאדם בודד

לשנות ערכים לפי הטבלה המצורפת

לבטל/לדלג על החישוב שהתוצאה שלו היא להוסיף בונוס כמו

בונוס מימוש התיקון

או בונוס מימוש הייעוד

או בונוס עבור הערך הנומרולוגי 8 בגרון או במין ויצירה

בתוך הלשונית מתחת לתוצאה לרשום

כמו בלשונית של התאמה עסקית שיהיה חלון המראה את התוצאות לאורך כול ארבעת המחזורים (ראשון שני שלישי ורביעי)

ובגדול מתחת לחלונית לרשום על מנת להצליח בגדול במכירות רצוי ציון 9 ומעלה

בקטן יותר לרשום בשורה חדשה

ציון 8 ועד 9 הצלחה בינונית במכירות

בדיקה אחרונה אם בשיאים יופיעו המספרים 1,3,8,9,11,22 לרשום על יד הציון שבתוך החלון ההצלחה נובעת ממפת היקום

אם הציון הוא 8 ומעלה יש לבדוק האם בשיאים אין את המספרים 1,3,5,8,9,11,22 יש לרשום מתחת לציון שבתוך החלונית - ההצלחה נובעת ממפת הצ'אקרות, הנך בעל כישורים טובים מאוד במכירות.

אם הציון הוא 8 ומעלה ובמין ויצירה יופיעו המספרים 1,3,5,8 לרשום - הנך בעל כישרון טבעי למכירות

יש לבדוק: אם יופיעו המספרים במקלעת השמש או בגרון או מזל אסטרולוגי/צ'אקרת היקום המספרים 2,7,11,16 או בעל 16 יש לרשום - קיים קושי בתחום המכירות.

כאמור, חישובים אילו יש לבצע לכול גיל מחזור והמלל שיכנס לכל גיל בנפרד בתוך החלונית של התוצאות כמו בהתאמה עסקית

תת לשונית ניתן לעבור לבדיקת התאמה לכמות של נבדקים כמו בלשונית בתאמה עסקית - שם הלשונית המשנית יהיה - התאמת מכירות לקבוצה

לאפשר כמו בעסקי להכניס פרטים של כמה אנשים שרוצים

לחזור על אותה הבדיקה כמו לאיש מכירות בודד ולסדר את אנשי המכירות לפי הסדר של הציונים הטוב ביותר ראשון והגרוע ביותר אחרון

אין צורך לבצע בדיקה של התאמה משותפת למכירות של ממוצע של כולם - לבטל את החישוב

ובנוסף יש להעלים תצוגה של נתון זה

ודבר אחרון שכל המלל (כמו בהתאמה עסקית) יכנס בדו"ח הראשי אחרי התאמה עסקית לפתוח דף חדש כותרת - התאמה למכירות - בכתב גדול כמו כל הכותרות

לרשום:

יכולת ההצלחה שלך במכירות מוערכת ב \_\_\_\_\_\_\_\_ (לקחת את הציון ולשתול פה)

על מנת להצליח במכירות צריך ציון מעל 8

ואחר כך לקחת את הפורמט שיש בדו"ח העסקי שנובע מהחלון שיש לו כותרת "פירוט מסקנות"

במחזור ראשון: ( )

במחזור שני ( )

במחזור שלישי ( )

במחזור רביעי ( )